

# Что для меня означает присоединение к ВТО?

РУКОВОДСТВО  
ДЛЯ БИЗНЕСА





# Глоссарий – ключевые термины

Термин	Значение
<b>Антидемпинговые пошлины</b>	Дополнительный тариф, взимаемый с определенных товаров (а иногда и с определенных компаний) в случаях, когда производитель продает товары на внешнем рынке по “несправедливой” цене (например, ниже себестоимости) и причиняет ущерб отечественной промышленности.
<b>Связывание</b>	Договорное обязательство торгового партнера не ухудшать доступ на рынок товаров или услуг (например, тарифные ставки, тарифные квоты, доступ на рынок для определенных видов услуг) или не превышать «связанный» согласованный уровень таких мер.
<b>Обязательство</b>	Твердые обещания в торговых соглашениях.
<b>Таможенная оценка</b>	Оценка товара в целях применения таможенных пошлин (т.е. какова цена, к которой применяется тариф? Это фактическая стоимость, уплаченная при экспорте, или установленная каким-либо другим методом?).
<b>Доступ на рынок</b>	Условия, на которых иностранный экспортер (товаров) или поставщик услуг может поставлять свои товары или оказывать услуги в стране-партнере.
<b>РНБ</b>	«Режим наибольшего благоприятствования» – наилучший торговый режим, предоставляемый торговым партнером (т.е. наиболее преференциальный доступ). Согласно правилам ВТО, такой режим должен предоставляться всем другим странам-членам ВТО за очень редкими и специфическими исключениями.
<b>Национальный режим</b>	Обязательство предоставлять иностранным поставщикам товаров и услуг такой же режим, что и отечественным поставщикам товаров и услуг.
<b>Правила происхождения</b>	Правила, используемые для определения “экономической принадлежности” товара с целью определения какие именно тарифы или прочие торговые условия применимы к этому товару.
<b>СФС</b>	Санитарные и фитосанитарные меры – это меры, принимаемые на национальном уровне для защиты здоровья людей, животных и растений от вредителей и болезней.
<b>ТБТ</b>	Технические барьеры в торговле – барьеры, которые могут возникнуть вследствие технических требований к продукту, стандартов на продукцию и проверки соответствия перед выпуском товара на рынок.
<b>ТРИМС</b>	Инвестиционные меры, связанные с торговлей, которые ограничивают иностранные инвестиции, устанавливают для них условия и оказывают благоприятное воздействие на отечественных производителей и экспортеров.
<b>ТРИПС</b>	Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности – соглашение ВТО, в котором применяются торговые положения (режим РНБ и национальный режим) в отношении интеллектуальной собственности (патенты, товарные знаки и т.д.).
<b>ВТО</b>	Всемирная торговая организация – многосторонняя организация, со штаб-квартирой в Женеве, ответственная за управление международными торговыми переговорами.

# Преимущества членства в ВТО

Целью ВТО является поддержание открытой развивающейся международной торговой системы – справедливой, инклюзивной и способной разрешать споры между странами-членами во избежание разрушительных торговых войн.

## Что такое ВТО?

Всемирная торговая организация (ВТО) – это международный клуб стран, принявших правила, регулирующие их торговлю друг с другом. В эти правила входят общие принципы, а также условия, применимые к определенным товарам и услугам. Правила согласовываются и устанавливаются странами-членами на коллективной основе и по общему согласию в соответствии с институциональными механизмами, изложенными в Соглашениях ВТО. Странам-членам оказывает поддержку расположенный в Женеве постоянный секретариат ВТО под руководством Генерального директора, назначаемого членами организации.

## Ключевые факты



ВТО была основана в 1995 году и первоначально включала 125 участников



По состоянию на август 2024 года, в организацию входят 166 участников



Переговоры о вступлении ведут 22 страны



С момента основания ВТО объем мировой торговли увеличился в среднем на 5% в год

## Преимущества членства в ВТО

**Ясность и предсказуемость** – Членство в ВТО обеспечивает ясность и предсказуемость торговых условий, относящихся как к отечественным, так и иностранным импортерам, экспортерам, поставщикам услуг и инвесторам. Благодаря этому у бизнеса есть уверенность, необходимая для планирования деятельности и управления.

**Диверсификация торговли** – Опыт новых членов, присоединившихся к ВТО с 1995 года, свидетельствует о том, что членство в ВТО оказывает большее положительное влияние на экспорт новых товаров на новые рынки, чем на уже сложившуюся торговлю и отношения между партнерами.

**Содействие экономическому росту** – Членство в ВТО стимулирует модернизацию национальной экономики посредством либерализации сферы услуг и инвестиций.

**Глобальный охват** – Членство в ВТО повышает информированность об инвестициях и других деловых возможностях как среди отечественных, так иностранных хозяйствующих субъектов.

**Урегулирование споров** – Членство в ВТО дает странам-членам больше возможностей для обеспечения соблюдения своих торговых прав в отношении более крупных торговых партнеров, чем если бы они не были членами этой организации.

## Основные принципы ВТО

**Недискриминация:** Член ВТО не должен дискриминировать торговых партнеров (режим наибольшего благоприятствования), и не должен отдавать предпочтение собственным товарам, услугам или гражданам (национальный режим) в сравнении с иностранными.

**Открытие торговли:** Члены ВТО должны стремиться к постоянному снижению торговых барьеров. По возможности, сохраняющиеся торговые барьеры не должны быть искажающими – посредством использования ценовых мер (например, тарифов) вместо количественных ограничений (т.е. квот).

**Предсказуемость и транспарентность:** Члены ВТО должны поддерживать такой торговый режим и проводить такую внутреннюю политику, которые обеспечивают предсказуемость и прозрачность для иностранных компаний и инвесторов и тем самым способствуют привлечению инвестиций и созданию рабочих мест.

**Более честная конкуренция:** Правилами ВТО не поощряются такие “недобросовестные” практики, как экспортные субсидии и демпинг товаров по цене ниже нормальной с целью завоевания доли рынка.

**Поддержка менее развитых стран:** ВТО поддерживает включение развивающихся стран в международную торговую систему. Здесь предусматривается “Специальный и дифференцированный режим” для менее развитых стран и предлагаются механизмы оказания технического содействия более бедным членам ВТО.

**Изменяющийся торговая повестка:** ВТО стремится реагировать на новые вызовы глобальной торговой системы, например, обеспечивать баланс между охраной окружающей среды и открытой торговлей и вести борьбу с «цифровым неравенством», поскольку электронная торговля приобретает все большее значение.

# Что такое Соглашение ВТО?

Соглашение ВТО (известное как “Заключительный акт, воплощающий результаты Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров”) – это соглашение, которое подписывается новыми странами-членами при присоединении к организации. Соглашение включает в себя следующее:

1. Всеобъемлющее соглашение, определяющее ВТО как институт и устанавливающее правила работы

организации и различных органов, принимающих решения в ее рамках.

2. Ряд тематических соглашений, охватывающих различные аспекты торговли и устанавливающих различные правила для каждой сферы.

3. Набор приложений, в которых излагаются прочие решения и толкования Соглашения.

## Обзор содержания Соглашения:

Соглашение ВТО	Цель этого соглашения
<b>Содержание</b>	
Марракешское соглашение	Институциональные положения, определяющие работу ВТО в качестве организации (кто решает, что и когда? и т.д.)
Приложение 1А: Многосторонние соглашения по торговле товарами	Охватывает торговлю товарами. Содержит различные дополнительные соглашения по конкретным аспектам торговли товарами (см. подробности на следующей странице)
Приложение 1В: Генеральное соглашение по торговле услугами	Устанавливает правила, регулирующие торговлю услугами, и условия, которые применяются в тех случаях, когда принимаются определенные обязательства для определенных секторов
Приложение 1С: Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности	Определяет, каким образом будут применяться правила, касающиеся прав интеллектуальной собственности
Приложение 2: Договоренность о правилах и процедурах регулирующих разрешение споров	Определяет, как будут разрешаться споры между странами-членами ВТО
Приложение 3: Механизм обзора торговой политики	Объясняет, каким образом страны-члены ВТО должны выполнять постоянные требования прозрачности в отношении управления торговой политикой
Приложение 4: Многосторонние торговые соглашения с ограниченным числом участников (плюрилатеральные соглашения)	Здесь излагаются тексты различных дополнительных соглашений, которые члены ВТО могут подписать на добровольной основе, например, Соглашение о государственных закупках
Другие решения и Декларации министров	Эти коллективные решения и декларации отражают политические мнения, которые члены ВТО изложили совместно на различных совещаниях министров стран ВТО

В приложениях к Соглашению приведены конкретные торговые обязательства членов ВТО друг перед другом. Эти обязательства включают тарифные ставки на все товары и обязательства по открытию отечественных секторов услуг для иностранной конкуренции.

# Что такое Соглашение по торговле товарами?

## Приложение 1А: Многосторонние соглашения по торговле товарами

Соглашение по сельскому хозяйству

Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам (СФС)

Соглашение по техническим барьерам в торговле (ТБТ)

Соглашение по инвестиционным мерам, связанным с торговлей (ТРИМС)

Соглашение по применению статьи VI ГАТТ – 1994 (Антидемпинговый кодекс)

Соглашение по таможенной оценке

Соглашение по предотгрузочной инспекции

Соглашение по правилам происхождения товаров

Соглашение по процедурам импортного лицензирования

Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам

Соглашение по защитным мерам

Соглашение по упрощению процедур торговли

Соглашение по торговле товарами содержит ряд более конкретных соглашений, которые относятся к торговле товарами

Устанавливает связывающие обязательства членов ВТО по доступу на сельскохозяйственные рынки, внутренней поддержке (например, ценовой поддержке) и экспортным субсидиям

Устанавливает согласованные рамки для принятия и реализации национальных мер, направленных на защиту здоровья животных, растений и человека. Цель Соглашения – предотвратить дискриминацию или необоснованные ограничения

Устанавливает правила, в отношении принятия и внедрения национальной оценки соответствия, промышленных стандартов и требований безопасности к продуктам, которые могут стать ненужными и замаскированными торговыми барьерами

Цель этого соглашения – воспрепятствовать предъявлению инвесторам требований, влияющие на честную конкуренцию в торговле товарами со стороны членов ВТО

Устанавливает правила по реализации антидемпинговой политики

Устанавливает основу оценки товаров для целей таможенного контроля

Устанавливает условия проведения инспекции товаров в стране происхождения членами ВТО. Процедуры должны быть прозрачными, недискриминационными и подлежащими обжалованию

Здесь излагается стремление к будущей гармонизации правил происхождения и устанавливаются правила, которые участники должны при этом соблюдать. Создается комитет для разработки нормативных требований.

Создает правила администрирования импорта, чтобы не допустить превращение этой процедуры порядка в торговый барьер

Разъясняет особенности недобросовестного использования субсидий и условия, при которых торговые партнеры могут принять ответные меры

Устанавливает правила, касающиеся использования защитных мер

Охватывает меры по улучшению таможенного оформления прохождения товаров через границы, включая предварительные решения по таможенному оформлению, документации, упрощению электронных процедур и пограничному сотрудничеству

# Процесс присоединения к ВТО

Присоединение к ВТО – это процесс внутренних реформ, сопровождающийся корректировкой законодательной базы, определяющей торговую и экономическую политику страны-заявителя, и призванный обеспечить выполнение обязательств членом организации.

## Участники

С момента основания ВТО в 1995 году к организации присоединились 41 страна и отдельных таможенных территорий. Любое государство или отдельная таможенная территория, которые обладают полной автономией в ведении своей торговой политики, может подать заявку на присоединение к ВТО.

## Как членство в ВТО влияет на новых членов?

*“Было установлено, что процесс присоединения к ВТО способствует проведению внутренних реформ, которые необходимы странам для достижения конкурентоспособности. Сегодня также широко признается, в том числе в отчетах ВТО, что члены, которые согласовали свои условия, росли быстрее, были более успешны в привлечении инвестиций и демонстрировали большую устойчивость во время экономических спадов”*

(Выступление посла Амины Мохаммед, заместителя Генерального секретаря ООН, 2017 год)

## Как страны вступают в ВТО?

### Этап 1:

### Подача заявки о присоединении



### Этап 2:

### Переговоры о присоединении



### Этап 3:

### Заключительные этапы



#### Что это значит?

Страна, желающая вступить в ВТО, должна подать официальную заявку.

Переговоры начинаются после того, как страна-заявитель предоставит подробную информацию о своем торговом режиме и вспомогательной внутренней политике (Меморандум о режиме внешней торговли (МРВТ)).

#### Что это значит?

Переговоры о присоединении к организации состоят из трех частей:

- 1. Многосторонние переговоры:** На этом этапе законодательная и нормативная база страны-заявителя тщательно проверяется на соответствие Соглашению ВТО. Любые несоответствия или несовместимости могут потребовать устранения путем внесения изменений в национальное законодательство.
- 2. Двусторонние переговоры:** Эти переговоры начинаются с отправки страной-заявителем “Предложений” о доступе на рынок товаров и услуг. Затем любой член ВТО может направить запрос о проведении двусторонних переговоров с целью улучшения доступа на рынок. Если одна страна-член достигает более выгодных условий для своих товаров или услуг, то эти условия распространяются на всех членов ВТО в соответствии.
- 3. Многосторонние переговоры с ограниченным числом участников (плюрилатеральные соглашения):** Они охватывают переговоры по сельскохозяйственной политике, влияющей на торговлю, и переговоры по дополнительным добровольным соглашениям. Это технические переговоры, проводимые с секретариатом ВТО.

#### Что это значит?

По завершении переговоров составляется окончательный отчет Рабочей группы для утверждения всеми членами ВТО.

После утверждения этого отчета и рекомендации о членстве на Конференции министров или Генеральном совете, проводимых раз в два года, проводится официальная церемония подписания.

После того, как страна-заявитель завершит все внутренние формальности по ратификации Соглашения ВТО (т.е. превратит свои обещания, данные в процессе вступления, в обязательства, внесенные в национальное законодательство), она может официально стать членом ВТО.

# Как присоединение к ВТО влияет на торговлю товарами и производителей?

## Каковы правила ВТО в отношении торговли товарами?

Когда страна присоединяется к ВТО, ее политика в области торговли товарами должна соответствовать правилам ВТО. Это означает следующее:

- Тарифы на иностранный импорт должны быть фиксированными («связанными») и почти наверняка должны быть снижены
- Если были введены какие-либо экспортные пошлины, то в будущем они будут подавляться
- Количественные ограничения на импорт (квоты) запрещены

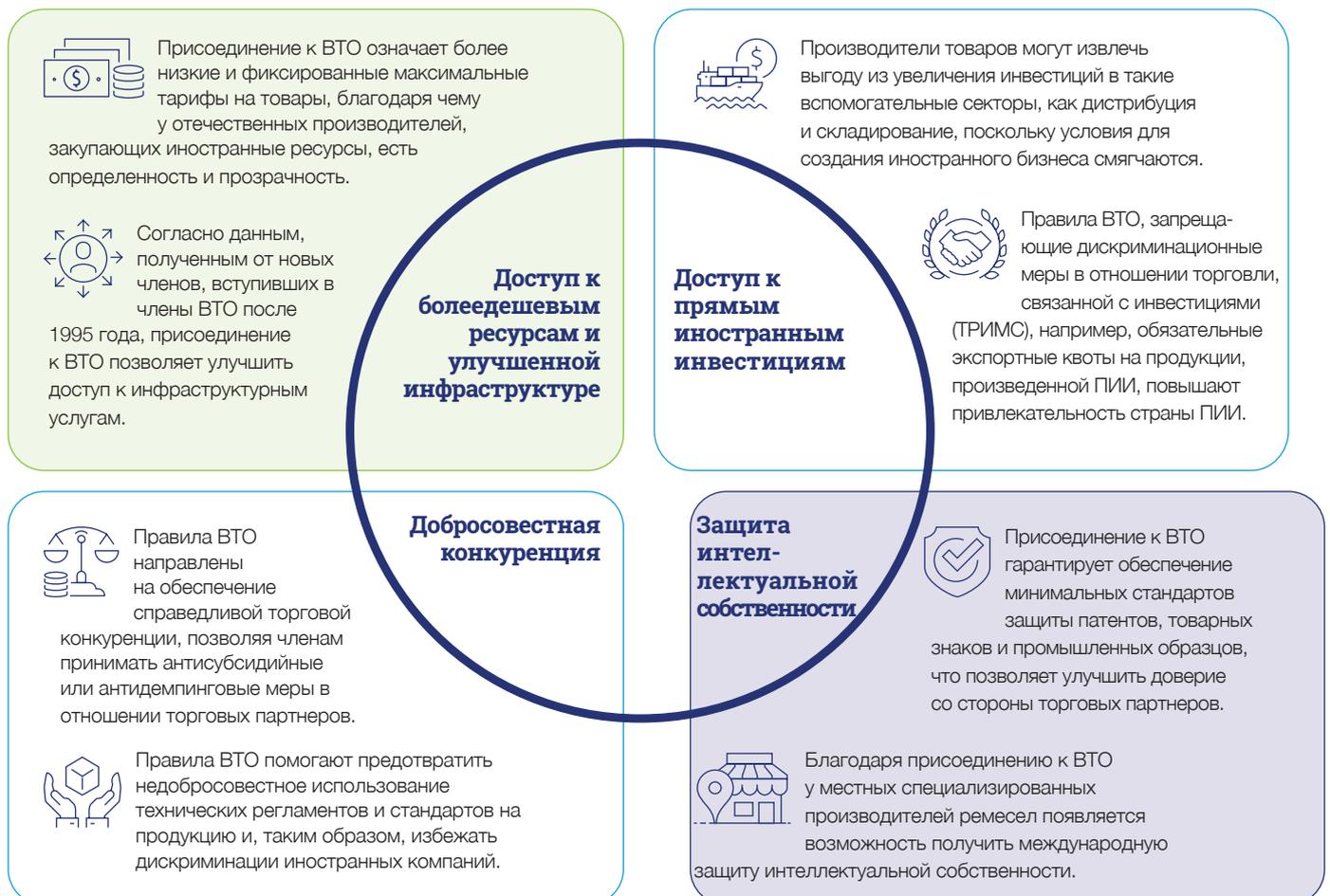
• Защитные меры (т.е. ограничений на импорт для защиты финансового положения страны) могут вводиться только при строго контролируемых обстоятельствах

• Запрещены любые инвестиционные меры, ограничивающие торговлю товарами (например, требование об экспорте определенной доли продукции иностранных инвесторов).

Для некоторых отечественных производителей товаров введение таких правил может означать усиление иностранной конкуренции, но при этом присоединение к ВТО должно принести более обширные выгоды.

## Что означает присоединение к ВТО для производителей товаров на практике?

Различные соглашения, входящие в Соглашение ВТО, предлагают широкий спектр льгот отечественным производителям, независимо от того, экспортируют они товары или нет.



# Что означает присоединение к ВТО для фермеров, производителей продуктов питания и торговцев сельскохозяйственной продукцией?

## Какие существуют правила ВТО в отношении торговли сельскохозяйственной продукцией?

---

Члены ВТО установили новые правила в Соглашении ВТО, призванные восстановить баланс и справедливость в функционировании глобальной торговли сельскохозяйственной продукцией. Соглашение ВТО по сельскому хозяйству:

1. Здесь установлена классификация мер сельскохозяйственной политики с учетом их возможного искажающего воздействия на производство («Меры желтого ящика» – например, ценовая поддержка), в отношении производства, но не количественного объема продукции («Меры синего ящика» – например, прямые выплаты фермерам) или нейтрального («Меры зеленого ящика» – например, сельскохозяйственные исследования). Меры «желтого» и «синего» ящиков подлежат контролю и снижению.
2. Улучшение доступа на рынки стран-членов ВТО с высоким уровнем защиты фермерских хозяйств посредством преобразования высоких ставок сельскохозяйственных тарифов в более низкие фиксированные тарифы для обеспечения доступа определенным объемам импорта.
3. Ограничиваются экспортные субсидии и запрещаются экспортные ограничения, за исключением чрезвычайных ситуаций.
4. Вводятся правила для защиты от недобросовестного использования мер по охране здоровья людей и животных (СФС).
5. Эти правила вместе со многими другими соглашениями, содержащимися в Соглашении ВТО, могут принести целый ряд потенциальных выгод производителям сельскохозяйственной продукции в странах, недавно ставших на путь присоединения к организации.

## Как вступление в ВТО может помочь производителям сельскохозяйственной и пищевой продукции?

<p><b>Рост</b></p> 	<p>Присоединение к ВТО позволяет сделать сельскохозяйственное производство более конкурентоспособным</p>	<p>Более низкие внутренние тарифы могут удешевить основные ресурсы, благодаря чему у фермеров будет более широкий доступ к семенам, технике и удобрениям.</p>
<p><b>Дистрибуция</b></p> 	<p>Присоединение к ВТО стимулирует инвестиции в отечественные складские, дистрибьюторские, перерабатывающие и транспортные услуги и инфраструктуру</p>	<p>Вступление в ВТО повышает привлекательность страны для иностранных инвестиций за счет ограничений на инвестиционные меры, искажающие торговлю (TRIMS); помимо этого, вступление означает более широкий доступ на иностранные рынки для экспортируемой продукции. Улучшение условий для иностранных поставщиков услуг в таких областях, как транспорт и дистрибуция, также играет определенную роль в улучшении доступа и снижении затрат на выход на внутренний и на внешний рынки.</p>
<p><b>Маркетинг</b></p> 	<p>Присоединение к ВТО открывает новые возможности для продвижения отечественной сельскохозяйственной продукции на международный рынок</p>	<p>Присвоение Наименования места происхождения товара (НМПТ) может способствовать повышению узнаваемости и доходов местных производителей специализированной продукции. Также поощряется, чтобы участникам ВТО принимали международные санитарные и фитосанитарные меры (СФС), которые облегчают доступ на зарубежные рынки.</p>
<p><b>Экспорт</b></p> 	<p>Присоединение к ВТО предоставляет более широкий доступ на международные рынки</p>	<p>Экспортерам, как правило, должны предоставляться те же тарифы и условия, что и другим членам ВТО (доступ в режиме РНБ).</p>
<p><b>Добросовестная конкуренция</b></p> 	<p>Присоединение к ВТО предоставляет развивающимся странам-производителям больше возможностей влиять на регулирование и управление сельскохозяйственными рынками</p>	<p>Соглашение ВТО по сельскому хозяйству отражает (и стремится устранить) искажающую торговлю практику субсидирования и ценовой поддержки. Соглашение также предоставляет всем членам возможность защитить своих производителей посредством антидемпинговых мер от конкурирующих товаров, цены на которые искусственно занижены. Кроме того, оно запрещает использование защитных мер на основе стандартов пищевой и ветеринарной безопасности с целью исключения иностранной конкуренции, одновременно допуская их справедливое использование для защиты здоровья человека, растений и животных.</p>

# Как присоединение к ВТО может помочь экспортерам?

Правила ВТО регулируют все аспекты экспорта и импорта товаров, что позволяет обеспечить ясность и предсказуемость требований и процедур. Это не препятствует членам ВТО принимать меры внутренней политики, регулирующие порядок таможенного оформления, но при этом обеспечивается, что такие действия не будут использоваться в дискриминационных или протекционистских целях. Это создает более благоприятные условия для торговли.

## Экспорт

- 

**Предотгрузочная инспекция**

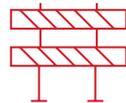
В ВТО действуют правила в отношении использования агентов за рубежом для проведения предотгрузочной инспекции – например, для борьбы с мошенничеством. Цель этих правил – не допустить неправильного использования таких правил и создания необоснованных задержек при экспорте.
- 

**Ограничение экспорта**

ВТО устраняет квотные ограничения на экспорт и не поощряет введение экспортных пошлин, которые используются все реже.
- 

**Признание стандартов и тестирование**

ВТО требует от своих членов сделать технические требования к своей продукции прозрачными и облегчить взаимное признание результатов тестирования на соответствие, что позволяет снизить вероятность использования стандартов и испытаний в качестве ограничения торговли.



## Импорт

- 

**Тарифы**

ВТО устанавливает общую систему нумерации тарифных позиций для улучшения понимания того, какие тарифы применяются к тем или иным товарам. Тарифные сетки торговых партнеров ВТО представляют собой минимальные гарантированные уровни доступа.
- 

**Таможенная оценка**

Правила ВТО устанавливают общую основу для оценки импортируемых товаров, что обеспечивает соответствующую уплату пошлин и справедливое и последовательное применение тарифов.
- 

**Правила происхождения**

Соглашение ВТО по правилам происхождения устанавливает правила для определения происхождения какого-либо товара. Это дает возможность применять преференциальный режим к товарам, подпадающим под действие двусторонних или региональных соглашений, и не позволяет обходить антидемпинговые пошлины.
- 

**Лицензирование импорта**

ВТО не запрещает странам-членам требовать от импортеров получать лицензии на определенные виды товаров, но требует, чтобы системы лицензирования были простыми, прозрачными и предсказуемыми.

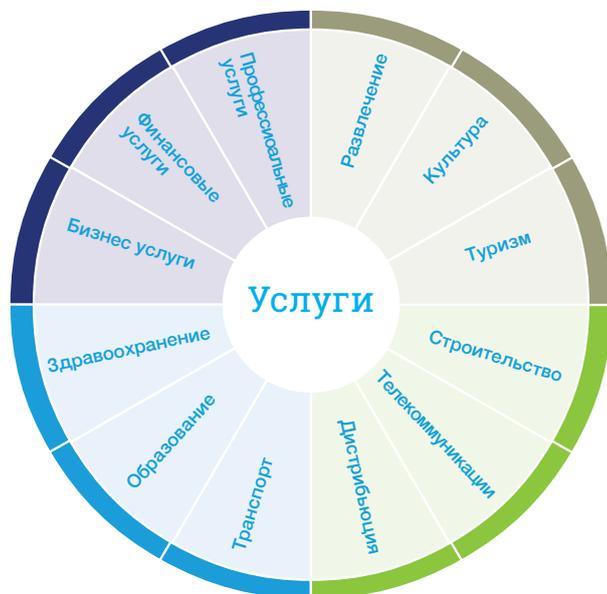
### Упрощение процедур торговли

Многие члены ВТО подписали добровольное соглашение об упрощении процедур торговли, в котором применяются высокие общие стандарты к административному режиму импорта, начиная с вынесения решений о таможенной оценке до отгрузки и заканчивая ускорением процедур.

# Присоединение к ВТО и услуги

## На какие услуги распространяются правила ВТО?

Генеральное соглашение ВТО по торговле услугами (ГАТС) охватывает все секторы услуг, за исключением услуг, относящихся к выполнению государством своих функций (например, государственное управление, оборона и безопасность, судебное производство), хотя услуги, предоставляемые государственным сектором в более широком смысле (например, здравоохранение, образование и инфраструктура), подпадают под действие правил ВТО.



## Способы торговли услугами

В отличие от товаров, услуги могут предоставляться разными способами. Члены ВТО могут по-разному относиться к услугам в зависимости от того, как они предоставляются. Существует четыре способа предоставления услуг:

**Трансграничная поставка (способ 1):** услуга предоставляется удаленно по электронной почте, телефону или облачным сервисам.

**Потребление за рубежом (способ 2):** Потребитель едет в другую страну для покупки услуг. Например, туристические услуги.

**Коммерческое присутствие (учреждение) (способ 3):** Иностранец открывает (учреждает) бизнес в стране-члене ВТО, например, международную сеть ресторанов быстрого питания.

**Перемещение физических лиц (способ 4):** Услуги предоставляются физическими лицами лично – либо на временной основе, либо через созданные предприятия.

## Правила ВТО в отношении услуг

Решение о том, какие из секторов высокого уровня (см. диаграмму напротив) открыть для иностранных поставщиков (и какой подсектор – например, открыть банковское дело, но не страхование в секторе финансовых услуг), принимается самими участниками ВТО, однако, при этом, на все секторы распространяются некоторые общие правила или обязательства.

Вступая в ВТО, государства члены обязуются:

**РНБ** – относиться ко всем членам ВТО одинаково.

**Прозрачность** – публиковать любые законы, нормативные акты или другие меры, влияющие на торговлю услугами.

### Средства правовой защиты

– предоставлять механизм рассмотрения жалоб или споров в связи с государственными мерами по предоставлению услуг.

### Более добросовестная конкуренция

– правилами ВТО не поощряются «недобросовестные» практики, такие как экспортные субсидии и демпинг товаров по цене ниже нормальной с целью завоевания доли рынка.

## Подробнее о секторах, которые ВТО планирует открыть?

Предполагается, что после вступления в ВТО страны-члены откроют большинство своих секторов услуг для иностранных поставщиков хотя бы на определенном уровне доступа.

Страны-члены должны предлагать другим членам ВТО следующее:

- Некоторый доступ на рынок услуг (который может быть определен гораздо более детально, чем показано выше) – список (перечень) обязательств по секторам или подсекторам.
- Обязательства по доступу на рынок должны содержать описание применимого «способа» торговли (см. вставку напротив) и четкое объяснение любых ограничений, налагаемых на доступ к рынку (например, требование к аудиторам иметь национальную квалификацию).
- Подтверждение того, что они будут соблюдать надлежащую торговую дисциплину и практику регулирования в открываемых секторах.

# Как присоединение к ВТО влияет на поставщиков услуг?



## Доступ к улучшенным условиям предоставления услуг

Членство в ВТО предоставляет национальным поставщикам услуг потенциально улучшенные условия для ведения бизнеса – независимо от того, экспортируют они свои услуги или нет. Если новый член ВТО решит открыть отрасли инфраструктурных услуг (финансовые услуги, телекоммуникации, энергетика, здравоохранение и т.д.) для иностранных инвестиций, то отечественные предприятия также выиграют от любых улучшений, которые могут возникнуть в их деятельности.



## Возможность привлечь иностранные инвестиции для поддержки развития предприятия сферы услуг

Присоединение к ВТО делает страну более привлекательной для иностранных инвестиций, что позволит отдельным предприятиям сферы услуг найти международных партнеров, желающих инвестировать в их бизнес.



## Новые возможности для роста

Присоединение к ВТО открывает новые возможности для роста отечественных предприятий сферы услуг. Более эффективная интеграция страны в глобальные цепочки поставок благодаря членству в ВТО может создать дополнительный спрос на услуги отечественных дистрибьюторских компаний, поставщиков услуг экспортеров (таможенных агентов и т.д.), не говоря уже о местных бухгалтерах, юристах и архитекторах.



## Новые рынки экспорта

Доступ к гарантированным открытым рынкам услуг торговых партнеров стран-членов ВТО является очевидной выгодой от присоединения к ВТО для предприятий сферы услуг, о чем свидетельствует рост экспорта услуг из новых членов ВТО за последние два десятилетия.



## Возможность пересмотра регулирования секторов услуг внутреннего рынка и их обновление

Важной частью процесса вступления в ВТО является этап пересмотра внутреннего законодательства, который выполняется на ранних стадиях переговоров. Это возможность для стран-кандидатов изучить, как они регулируют различные секторы услуг, которые могут быть открыты для иностранных поставщиков. Для предприятий сферы услуг на внутреннем рынке это отличный шанс улучшить свою работу и модернизироваться.



## Получение возможности привлечения новых международных специалистов и талантов

Благодаря присоединению к ВТО будет обеспечена большая ясность в отношении передвижения людей в деловых целях, что облегчит предприятиям сферы услуг в присоединяющихся к ВТО странах процесс привлечения международных специалистов с соответствующими навыками и опытом.

# Роль интеллектуальной собственности в торговле

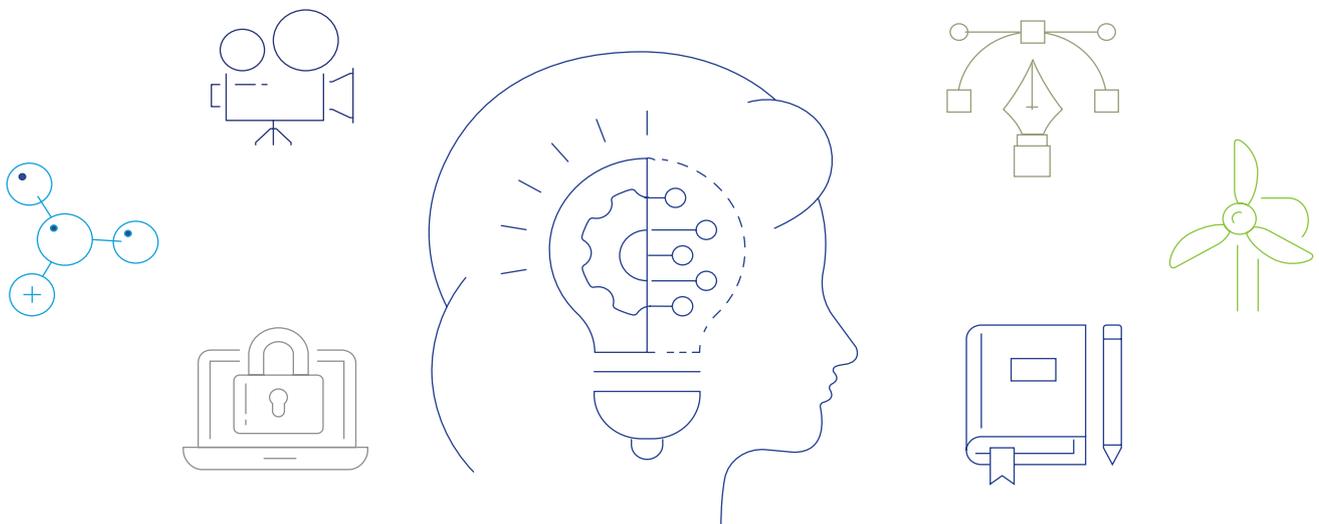
Создание и использование интеллектуальной собственности позволяет бизнесу расти и развиваться. Правила ВТО усиливают международные стандарты и применяют их в торговле товарами и услугами.

## Что такое ИС?

Интеллектуальная собственность (ИС) – это результат творческой деятельности человека, воплощаемый во всех видах товаров и услуг – от новых видов растений и сортов семян до текстиля и дизайна одежды, промышленных образцов и архитектурных проектов, новых технологических процессов, товарных знаков компаний, цифрового программного обеспечения, музыки, литературы, кино, театра и многого другого.

## Какую выгоду получает бизнес от защиты ИС?

- Защита ИС в виде патентов и промышленных образцов позволяет предприятиям получить вознаграждение за свою изобретательность и креативность.
- Защита товарных знаков позволяет предприятиям вести торговлю без риска того, что другие будут выдавать себя за них.
- Защита авторских прав обеспечивает, что творческие исполнители, разработчики программного обеспечения и авторы будут получать авторские гонорары за свои работы.
- Географические указания позволяют национальным производителям защищать права интеллектуальной собственности, относящиеся к национальным или региональным особенностям, которые делают продукт уникальным.



## Что означает присоединение к ВТО для регулирования в области ИС?

- Требуется, чтобы все государства-члены закрепили некоторые ключевые стандарты ИС в своих законах, регулирующих сферу авторского права, товарных знаков, наименований мест происхождения товара (см. “Экспортеры сельскохозяйственной продукции”), промышленных образцов и патентов.
- Требуется прозрачность: члены ВТО должны предоставлять другим членам информацию о том, как они охраняют права интеллектуальной собственности и обеспечивают их соблюдение. Необходимо уведомлять о новых законах в области интеллектуальной собственности в течение 30 дней с момента их вступления в силу, а также назначать и уведомлять национальные контактные пункты.
- Признается наличие определенных проблем в развивающихся странах. Им предоставляется определенная гибкость в выполнении требований, они также могут получить доступ к помощи в развитии кадрового потенциала.
- Обеспечивается механизм урегулирования споров в случае расхождений в толковании вопросов ИС между членами ВТО.
- Это облегчает доступ для наименее развитых стран, не производящих фармацевтические препараты, к основным лекарственным средствам за счет разрешения обязательного лицензирования и облегчения использования этого механизма развивающимися странами без необходимости уведомления ВТО.

## Какую выгоду получает бизнес?

- Бизнес может быть уверен, что его интеллектуальная собственность будет защищена в соответствии с минимальными международными стандартами при ведении торговли с другой страной-членом ВТО. Это укрепляет доверие экспортеров и инвесторов.
- Предприятия смогут легко узнать, в чем состоят его обязательства в области ИС внутри страны и за рубежом, и получить информации в случае их изменения.
- Членство в ВТО не запрещает странам-членам принимать национальные меры по защите общественных интересов, однако государства-члены должны применять правила, позволяющие всем заинтересованным сторонам быть уверенными в том, что решения в области ИС не будут использоваться в протекционистских целях.
- Предприятия смогут получить доступ к ИС на справедливых условиях.

# Какова роль бизнеса в присоединении к ВТО и его дальнейшем влиянии?

Несмотря на то, что ВТО является межправительственной организацией и деловые круги не являются стороной переговоров и окончательного соглашения, частному сектору все же отводится важная роль в обеспечении максимальной отдачи от вступления в организацию для любого нового члена.



## Консультации

При выработке позиции на переговорах с ВТО государствам необходимо определиться, в чем заключаются их основные интересы. Для того чтобы наилучшим образом оценить баланс между национальными и международными интересами, правительственным переговорщикам необходимы качественные данные и понимание того, какое влияние может оказать либерализация торговли или другие меры политики. Бизнес обладает всеми возможностями для предоставления таких данных.



## Участие в разработке политики

У большинства частных предприятий есть свое мнение о том, что их государство могло бы сделать лучше. Присоединение к ВТО — это отличная возможность донести до правительства свое видение о внутреннем законодательстве в отношении тех или иных отраслей и о направлениях его возможного улучшения.



## Формирование глобальной торговой политики

Торговая политика постоянно развивается, и ВТО предоставляет частному сектору и гражданскому обществу форум для участия в размышлениях о будущем. У бизнеса есть все возможности для представления своего мнения о том, как торговля может отражать его потребности, будь то в контексте охраны окружающей среды и устойчивого развития или технологий электронной коммерции.



## Участие в определении национальной позиции

Вступление в ВТО — это также возможность для изменения имиджа страны на международном уровне, прежде всего для привлечения внимания к своему инвестиционному потенциалу, а также повышения информированности о возможностях страны в сфере туризма, логистики, производства или источника квалифицированного труда в более обширном экономическом регионе. Государство не может успешно провести такой ребрендинг в одиночку и нуждается в помощи и поддержке со стороны бизнеса.



## Отраслевое взаимодействие

Вступление в ВТО также предоставляет бизнесу возможность наладить более тесные рабочие отношения с коллегами и деловыми ассоциациями в других странах.

Бизнесу важно осознать, что присоединение к ВТО — это не самоцель, а механизм развития более привлекательной бизнес-среды, способствующей созданию рабочих мест, привлечению инвестиций и устойчивому росту.

# Часто задаваемые вопросы

## Какое значение членство в ВТО имеет для частного сектора?

Вопрос	Ответ
Членство в ВТО более выгодно для крупных развитых стран?	Крупные развитые страны, безусловно, выигрывают от открытой многосторонней торговли, однако создание в рамках ВТО среды, основанной на правилах, обеспечивает ведение торговли не только в их интересах. Основными темами дискуссий в ВТО являются большая интеграция развивающихся экономик в глобальную торговую систему и оказание им поддержки в этом процессе.
Разве крупные торговые страны не решают все вопросы в ВТО, в то время как более мелкие и бедные страны просто следуют их решениям?	Одна из причин медлительности ВТО заключается в том, что организация действует на основе консенсуса. Для небольших развивающихся стран это означает беспрецедентную возможность влиять на торговую политику. Малые страны выигрывают торговые споры против США и других крупных экономик в ВТО, а многочисленные послы и министры развивающихся стран председательствуют на важных дискуссиях и определяют направление дебатов по торговым темам в ВТО.
Сохраняет ли ВТО свою актуальность, поскольку ее члены, как представляется, не могут договориться о каких-либо новых торговых мерах?	Хотя ВТО и не смогла согласовать ни одной значительной сделки за последние годы, организация по-прежнему служит площадкой для многосторонних обсуждений многих важных областей – от здравоохранения и электронной торговли до субсидий на рыболовство и внутреннего регулирования услуг.
Разве введение торговых ограничений некоторыми странами во время пандемии не показатель того, что ВТО не работает?	Опыт пандемии COVID был поучительным. Он продемонстрировал наличие у ВТО не только достаточной гибкости, чтобы позволить странам принимать чрезвычайные меры, но и надежности и прочности, чтобы торговые ограничения, вводимые во время кризиса, были краткосрочными, прозрачными и оправданными в контексте государственной политики.
Разве вступление в ВТО не ухудшает положение местного бизнеса вследствие увеличения импорта и роста конкуренции?	Вступление в ВТО, вероятно, создаст более конкурентную среду для некоторых отечественных предприятий, но оно также усилит конкуренцию на рынках ресурсов для производства, что позволит отечественным производителям повысить конкурентоспособность своей продукции.
Вступление в ВТО ограничит возможности нашего правительства определять национальную политику?	В какой-то степени. Хотя страны-члены ВТО должны соблюдать принятые торговые обязательства, у правительств по-прежнему остается широкая свобода маневра в вопросах, касающихся государственной политики.

# Дополнительные источники

## [Веб-сайт ВТО](#)

Информация и дополнительные технические сведения о присоединении к ВТО и многих других торговых темах.

## Ресурсы

### [Market Access Map](#)

Карта доступа к рынкам (Market Access Map) от МТЦ содержит информацию о применяемых таможенных тарифах, включая тарифы режима наибольшего благоприятствования и преференции, предоставляемые в одностороннем порядке и в рамках двусторонних и региональных торговых соглашений.

### [Служба поддержки глобальной торговли \(Global Trade Helpdesk\)](#)

Хотя ВТО и смогла согласовать ни одной значительной сделки за последние годы, организация по-прежнему служит площадкой для многосторонних обсуждений многих важных областей, начиная от здравоохранения и электронной торговли и заканчивая субсидиями на рыболовство и внутренним регулированием услуг.

### [Механизм предупреждения о торговых ограничениях \(Trade Obstacles Alert Mechanism\)](#)

Помогает преодолеть торговые барьеры, с которыми сталкиваются малые и средние предприятия. Это механизм, позволяющий МСП сообщить о барьерах и получить уведомления о проблемах, с которыми они могут столкнуться.

### [ecomConnect](#)

Платформа, которая объединяет тех, кто меняет правила электронной коммерции, и которые могут помочь малому бизнесу по всему миру развиваться инклюзивно и устойчиво.

### [SheTrades.com](#)

Онлайн-платформа, предназначенная для поддержки участия женщин в международной торговле за счет содействия в их общении, учебе и бизнесе.

### [Sustainability Map](#)

Карта устойчивости (Sustainability Map) от МТЦ - это бесплатный онлайн-портал, где предприятия могут продвигать свои методы устойчивого развития, повышать свою заметность в международной цепочке поставок и устанавливать контакты с международными покупателями.

### [Trade Map](#)

Торговая карта (Trade Map) от МТЦ - онлайн-база данных по статистике международной торговли, содержащая множество полезных показателей об эффективности экспорта, международном спросе, альтернативных рынках и роли конкурентов как в разрезе товаров, так и в разрезе стран.

### [SME Trade Academy](#)

Платформа электронного обучения, где предлагаются более 100 бесплатных курсов по развитию экспорта, устойчивому развитию, поддержке торговли, предпринимательству, электронной коммерции и анализу рынка.

## Слова благодарности

Эта брошюра была подготовлена Международным торговым центром (МТЦ) при поддержке Европейского союза. Ее цель - оказать поддержку предприятиям и деловым объединениям в странах, стремящихся присоединиться к Всемирной торговой организации (ВТО).



**Офис в Женеве:**

E-mail:

Телефон:

Адрес:

Почтовый адрес:

**Жан-Себастьян Рур**, Начальник отдела торговой политики

roure@intracen.org

+41-22 730 03 03

ITC, 54-56, rue de Montbrillant, 1202 Geneva, Switzerland

ITC, Palais des Nations, 1211 Geneva 10, Switzerland

**Дарья Карман**, Менеджер программы

dkarman@intracen.org

+41-22 730 04 15

**Офис в Ашхабаде:**

E-mail:

**Рустам Алымов**, Национальный менеджер проекта

ralymov@intracen.org

[www.intracen.org/our-work/projects/turkmenistan](http://www.intracen.org/our-work/projects/turkmenistan)

Данная публикация была подготовлена Международным торговым центром (МТЦ) в рамках проекта “Туркменистан: Устойчивость Торговли и Интеграция”, за счет финансирования Европейского Союза.

МТЦ будет признательно в случае переиздания и перевода своих публикаций для дальнейшего распространения публикации. Краткие выдержки из этой статьи могут свободно воспроизводиться с обязательным указанием источника. Перед воспроизведением большей части публикации или перевода следует запросить разрешение. Копию перепечатанного или переведенного материала следует направить в МТЦ.