

Зарегистрирован
Министерством адалат Туркменистана
под № 633 от 6 марта 2012 г.

Утвержден приказом
Министра финансов Туркменистана
№ 12-Ö от 8-го февраля 2012 г.

**Национальный стандарт финансовой отчетности
для коммерческих предприятий 24**

«ДОГОВОРЫ НА СТРОИТЕЛЬСТВО»

Содержание

№ пунктов

Общие положения	1-6
Определения.....	7
Выручка по договору.....	8-12
Затраты по договору	13-18
Признание выручки и расходов по договору.....	19-31
Раскрытие информации	32-34
Дата вступления в силу.....	35

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1. Целью настоящего стандарта является установление порядка учета выручки и затрат, связанных с договорами на строительство. В связи с характером деятельности, осуществляемой по договорам на строительство, дата начала договорной деятельности и дата ее завершения, как правило, приходятся на различные отчетные периоды. Таким образом, основной проблемой учета договоров на строительство является распределение выручки и затрат по договору на строительство по отчетным периодам, в течение которых проводятся строительные работы.

2. Настоящий стандарт применяется для отражения договоров на строительство в финансовой отчетности подрядчиков.

3. Для целей настоящего стандарта договоры на строительство включают:

а) договоры о предоставлении услуг, непосредственно связанных со строительством объекта, например услуг по управлению проектом и услуг архитекторов; и

б) договоры на разрушение и восстановление объектов и восстановление окружающей среды после сноса объектов.

4. Требования данного стандарта, как правило, применяются в отдельности к каждому договору на строительство. Однако в определенных случаях необходимо применять данный стандарт к отдельно

идентифицируемым компонентам одного договора или к группе тесно связанных договоров, с тем, чтобы отразить суть такого договора или группы договоров.

5. Если в договоре предусматривается строительство нескольких объектов, строительство каждого объекта учитывается как отдельный договор на строительство, если:

- а) по каждому объекту были направлены отдельные предложения;
- б) условия строительства каждого объекта обсуждались отдельно, и подрядчик и заказчик могут принять или отказаться от исполнения части договора, относящейся к каждому объекту; и
- в) затраты и выручка по каждому объекту могут быть идентифицированы.

6. Группа договоров, заключаемых с одним или несколькими заказчиками, учитывается как единый договор на строительство, если:

- а) группа договоров заключалась как единый пакет договоров;
- б) договора так тесно взаимосвязаны, что, по существу, представляют собой части единого проекта с общей нормой прибыли; и
- в) договора выполняются одновременно или в непрерывной последовательности.

ОПРЕДЕЛЕНИЯ

7. В настоящем стандарте используются следующие термины в указанных значениях:

Договор на строительство - это договор, заключаемый с целью строительства объекта или группы объектов, которые тесно взаимосвязаны или взаимозависимы по конструкции, технологии и функциям или по конечному назначению или использованию.

Договор с фиксированной ценой представляет собой договор на строительство, согласно которому подрядчик соглашается на фиксированную договорную цену или фиксированную ставку за единицу работ, повышение которой в некоторых случаях возможно при увеличении затрат.

Договор "затраты плюс" представляет собой договор на строительство, согласно которому подрядчику возмещаются разрешенные или иным образом определенные затраты плюс процент от суммы таких затрат или фиксированная сумма вознаграждения.

ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРУ

8. Выручка по договору включает:

- а) первоначальную сумму выручки, согласованную в договоре; и
- б) отклонения от работ по договору, претензии и поощрительные платежи:

в той степени, в которой существует вероятность получения выручки; и если суммы отклонений могут быть надежно оценены.

9. Выручка по договору оценивается по справедливой стоимости полученного или причитающегося возмещения. На оценку суммы выручки по договору влияет множество факторов неопределенности, зависящих от результата будущих событий. По мере наступления событий или разрешения факторов неопределенности часто требуется пересмотр первоначальной оценки. Таким образом, сумма выручки по договору может увеличиваться или уменьшаться от одного периода к другому. Например:

а) подрядчик и заказчик могут согласовать суммы отклонений или претензий, которые увеличивают или уменьшают выручку по договору в периоде, следующем за периодом, в котором договор был первоначально согласован;

б) сумма выручки, согласованная в договоре с фиксированной ценой, может увеличиться в соответствии с положениями, предусматривающими увеличение выручки при увеличении затрат;

в) сумма выручки по договору может уменьшиться в связи со штрафами, возникшими в результате задержки выполнения договора со стороны подрядчика; или

г) если договор с фиксированной ценой предусматривает фиксированную цену за единицу работ, выручка по договору увеличивается по мере увеличения числа таких единиц.

10. Отклонение представляет собой одобренное заказчиком изменение объема работ, которые должны быть выполнены по договору. Отклонение может привести к увеличению или уменьшению выручки по договору. Примеры отклонений включают изменение спецификаций или конструкции объекта и изменение срока действия договора. Отклонение включается в выручку по договору, если:

а) вероятно, что заказчик одобрит отклонение и сумму выручки, возникающей из-за отклонения; и

б) сумма выручки может быть надежно оценена.

11. Претензия представляет собой сумму, которую подрядчик намеревается получить от заказчика или другой стороны в качестве возмещения затрат, не включаемых в цену договора. Претензии могут возникать, например, в связи с задержкой со стороны заказчика, ошибками в спецификациях или конструкции, а также спорными отклонениями в работах по договору. Оценка суммы выручки от претензий подвержена высокой степени неопределенности и часто зависит от результата переговоров. Таким образом, претензии включаются в выручку по договору только, если:

а) переговоры достигли той стадии, когда принятие претензии заказчиком стало вероятным; и

б) сумма, которую заказчик, вероятно, примет, может быть надежно оценена.

12. Поощрительные платежи представляют собой дополнительные суммы, уплачиваемые подрядчику, если нормы, предусмотренные договором, выполняются или превышаются. Например, договор может

предусматривать поощрительный платеж подрядчику за досрочное выполнение работ по договору. Поощрительные платежи включаются в выручку по договору, если:

- а) договор находится в той стадии его завершения, когда выполнение или превышение предусмотренных им норм уже вероятно; и
- б) суммы поощрительных платежей можно надежно оценить.

ЗАТРАТЫ ПО ДОГОВОРУ

13. Затраты по договору включают:

- а) затраты, непосредственно связанные с определенным договором;
- б) затраты, которые относятся к договорной деятельности в целом, и могут быть распределены на данный договор; и
- в) такие другие затраты, которые отдельно возмещаются заказчиком в соответствии с условиями договора.

14. Затраты, непосредственно связанные с определенным договором, включают:

- а) затраты на оплату труда строителей, включая контроль на строительной площадке и обязательные отчисления на государственное социальное страхование;
- б) стоимость материалов, использованных при строительстве;
- в) амортизацию основных средств, используемых при выполнении условий договора;
- г) затраты на перемещение основных средств и материалов на строительную площадку и с нее;
- д) затраты на аренду основных средств;
- е) затраты на конструкторскую и техническую поддержку, непосредственно связанную с договором;
- ж) предполагаемые затраты на устранение ошибок и выполнение гарантированного объема работ, включая ожидаемые затраты на гарантийное обслуживание; и
- з) претензии третьих лиц.

Указанные затраты могут быть уменьшены на сумму случайного дохода, который не включается в выручку по договору, например дохода от реализации излишка материалов или выбытия основных средств по завершении договора.

15. Затраты, которые могут быть отнесены к договорной деятельности в целом и могут быть распределены на отдельные договоры, включают:

- а) страховые платежи;
- б) затраты на конструкторскую и техническую поддержку, которые не связаны непосредственно с отдельным договором; и
- в) накладные строительные расходы.

Указанные затраты распределяются с использованием систематических и целесообразных методов, которые применяются последовательно в отношении всех затрат с аналогичными характеристиками. Распределение

затрат основано на нормальном темпе выполнения строительных работ. Накладные строительные расходы включают такие затраты, как затраты на подготовку и обработку ведомостей заработной платы строительного персонала. Затраты, которые могут быть отнесены к строительной деятельности в целом и распределены на отдельные договоры, также включают затраты по займам.

16. Затраты, которые отдельно возмещаются заказчиком в соответствии с условиями договора, могут включать некоторые общие управленческие затраты и затраты на разработки, возмещение которых предусматривается условиями договора.

17. Затраты, которые не могут быть отнесены к договорной деятельности или распределены на отдельный договор, исключаются из затрат по договору на строительство. Такие затраты включают:

- а) общие управленческие затраты, возмещение которых не предусмотрено договором;
- б) затраты по реализации;
- в) затраты на исследования и разработки, возмещение которых не предусмотрено договором; и
- г) амортизацию простаивающих основных средств (не используемых при выполнении определенного договора).

18. Затраты по договору включают затраты, относящиеся к договору, от даты, когда заключение договора гарантировано, до окончательного завершения работ по договору. При этом затраты, которые непосредственно относятся к договору и понесены с тем, чтобы обеспечить его заключение, также включаются в состав затрат по договору, если они могут быть отдельно идентифицированы и надежно оценены, а также если заключение договора вероятно. Затраты, понесенные для обеспечения заключения договора и признанные в качестве расходов периода, не включаются в затраты по договору в последующем периоде.

ПРИЗНАНИЕ ВЫРУЧКИ И РАСХОДОВ ПО ДОГОВОРУ

19. Признание выручки и расходов по договору строительства осуществляется по степени выполнения договора с применением «метода процента выполнения». В соответствии с данным методом, путем сопоставления выручки по договору с затратами по договору, понесенными для достижения данной степени выполнения, определяются для целей отражения в отчетности выручка, расходы и прибыль, которые можно отнести к пропорции выполненных работ. Этот метод обеспечивает полезную информацию об объеме договорной деятельности и результатах периода.

20. В соответствии с методом процента выполнения, выручка по договору признается в качестве выручки в составе прибыли или убытка в тех отчетных периодах, в которых выполнены соответствующие работы. Затраты по договору, как правило, признаются как расходы в составе прибыли или

убытка в тех отчетных периодах, в которых выполнены соответствующие работы, к которым они относятся. Однако любое ожидаемое превышение совокупных затрат по договору над совокупной выручкой по договору признается в качестве расхода немедленно.

21. В случае заключения договора с фиксированной ценой результат договора на строительство можно надежно оценить при выполнении следующих условий:

- а) совокупная выручка по договору может быть надежно оценена;
- б) существует вероятность того, что экономические выгоды, связанные с договором будут получены;
- в) затраты, необходимые для завершения договора и степень выполнения договора на конец отчетного периода, могут быть надежно оценены; и
- г) затраты, связанные с договором, могут быть точно определены и надежно оценены таким образом, что фактически понесенные затраты по договору могут быть сопоставлены с ранее произведенными оценками.

22. В случае договора "затраты плюс", надежная оценка результата договора на строительство возможна при выполнении следующих условий:

- а) существует вероятность того, что экономические выгоды, связанные с договором будут получены; и
- б) затраты, связанные с договором, могут быть точно определены и надежно оценены независимо от того, подлежат ли они отдельному возмещению.

23. Подрядчик может понести затраты по договору, связанные с будущей деятельностью по договору. Такие затраты по договору признаются в качестве актива, если их возмещение вероятно. Такие затраты представляют собой суммы, причитающиеся к возмещению заказчиком, и классифицируются как незавершенное производство по договору.

24. Затраты по договору, которые вероятно не будут возмещены, немедленно признаются в качестве расходов. Примерами обстоятельств, при которых возмещение понесенных затрат по договору может быть маловероятно и при которых может возникнуть необходимость немедленного признания затрат по договору в качестве расходов, включают договоры:

- а) которые не обладают исковой силой в полном объеме, т. е. в действительности которых есть основательные сомнения;
- б) завершение которых зависит от результата проводимого судебного разбирательства или принятия законопроекта;
- в) имеющие отношение к имуществу, которое, скорее всего, будет отчуждено или экспроприировано;
- г) по которым заказчик не может исполнить принятые обязательства; или
- д) по которым подрядчик не может завершить работы или исполнить другие принятые обязательства по договору.

25. Результат договора на строительство может быть надежно оценен, если получение предприятием экономических выгод, связанных с договором, вероятно. Однако если возникает неопределенность в отношении получения суммы, уже включенной в выручку по договору и уже признанной в отчете о совокупной прибыли, неполученная сумма или сумма, получение которой перестало быть вероятным, признается в качестве расхода, а не как корректировка суммы выручки по договору (признаются расходы по сомнительным (безнадежным) долгам и резерв по сомнительным (безнадежным) долгам).

26. Степень выполнения договора может быть определена несколькими способами. Предприятие использует тот метод, который позволяет надежно оценить выполненные работы. В зависимости от характера договора, такие методы могут включать:

- а) сравнение затрат по договору, понесенных для выполнения работ на указанную дату, с совокупными затратами по договору;
- б) экспертная оценка выполненных работ; или
- в) подсчет доли выполненных работ по договору в натуральном выражении.

Промежуточные и авансовые платежи, получаемые от заказчика, часто не отражают реального объема выполненных работ.

27. Если степень выполнения по договору определяется по затратам, понесенным на определенную дату, в такие затраты включаются только затраты, связанные с завершенными работами по договору на эту же дату. Примерами затрат по договору, которые не учитываются в этом случае, являются:

- а) затраты по договору, имеющие отношение к будущей деятельности по договору, такие как стоимость материалов, которые были доставлены на строительную площадку или зарезервированы для использования при выполнении договора, однако еще не были установлены, использованы или применены, за исключением материалов, произведенных специально для выполнения договора; и
- б) авансовые платежи субподрядчикам за работы, которые должны быть выполнены по договорам субподряда.

28. Если результат договора на строительство не может быть надежно оценен:

- а) выручка по договору признается только в сумме понесенных затрат по договору, которые вероятно будут возмещены; и
- б) затраты по договору признаются как расходы в периоде, в котором они понесены.

Ожидаемый убыток по договору на строительство признается как расход немедленно.

29. На ранних этапах выполнения договора результат часто не может быть надежно оценен. Тем не менее, возмещение понесенных предприятием затрат может быть вероятным. Таким образом, выручка по договору признается только в сумме понесенных затрат, которые ожидаются к

возмещению. Поскольку результат договора не может быть надежно оценен, прибыль не признается. Однако, даже если результат договора не может быть надежно оценен, может быть вероятным то, что совокупные затраты по договору превысят совокупную выручку по договору. В таких случаях любое ожидаемое превышение совокупных затрат по договору над совокупной выручкой по договору немедленно признается в качестве расхода.

30. Если превышение совокупных затрат по договору над совокупной выручкой по договору вероятно, ожидаемый убыток признается как расход немедленно. Сумма такого убытка определяется независимо от:

- а) того, было ли начато выполнение работ по договору;
- б) степени выполнения работ по договору; или
- в) суммы прибыли, которая ожидается по другим договорам, не учитываемым как единый договор на строительство.

31. Метод «по доле выполненных работ» применяется на кумулятивной основе в каждом учетном периоде к текущим расчетным оценкам выручки и затрат по договору на строительство. Поэтому эффект изменения в расчетной оценке выручки или затрат по договору на строительство, или эффект изменения в расчетной оценке результата договора учитывается как изменение в расчетных оценках (см. НСФО «Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки»). Измененные расчетные оценки используются при определении величины выручки и расходов, признаваемых в отчете о совокупной прибыли в период сделанных изменений и в последующих периодах.

РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ

32. Предприятие должно раскрывать:

- а) сумму выручки по договору, признанную как выручка в отчетном периоде;
- б) методы, используемые для определения выручки по договору, признаваемой в отчетном периоде; и
- в) методы, используемые для определения степени выполнения незавершенных договоров.

33. Предприятие должно раскрывать следующие данные обо всех договорах, незавершенных на конец отчетного периода:

- а) сумму понесенных затрат и признанной прибыли (за вычетом признанных убытков) на текущую дату;
- б) сумму полученных авансовых платежей; и
- в) сумму удержаний.

34. Предприятие должно показывать в отчетности:

- а) в качестве актива валовую сумму, причитающуюся с заказчиков за работу по договору на строительство; и
- б) в качестве обязательства валовую сумму, подлежащую выплате заказчику за работу по договору на строительство.

ДАТА ВСТУПЛЕНИЯ В СИЛУ

35. Настоящий стандарт финансовой отчетности вступает в силу с 1 января 2013 года.

Приложение

Настоящий стандарт разработан в соответствии с международным стандартом финансовой отчетности (IAS 2009) 11 «Договоры на строительство» за исключением следующего:

некоторые пункты откорректированы для большей ясности;

исключены положения относительно объединения и разделения договоров на строительство;

исключены требования к раскрытию условных обязательств и условных активов по договорам строительства.